



**La Fabrique De**

**Contrats Profitables®**

*Elevez votre processus de génération de chiffre d'affaires  
au rang d'avantage concurrentiel déterminant*

*La Fabrique De Contrats Profitables® est un  
business model d'entreprise compétitive créé par*

*Bernard Schillès*

*Consultant international, directeur de Corvalis*

*« Si je leur avais demandé ce qu'ils voulaient,  
ils auraient dit : des chevaux plus rapides »*

*Henry Ford*

# REINVENTER LA MANIERE DONT LES ENTREPRISES ABORDENT LA GENERATION DE CHIFFRE D'AFFAIRES

---

## Le constat

Chaque année, vous dépensez **de plus en plus d'énergie** et de **ressources** pour tirer des revenus de vos grands clients, alors que vos chances de succès sont de plus en plus incertaines. Formations, reporting, commissionnement ne donnent pas les résultats escomptés. De nombreux consultants et formateurs véhiculent des **réponses conservatrices, étroites et inadaptées** aux nouveaux défis multiformes posés par les grandes organisations et par les jeux concurrentiels.

## La vision

La vente aux grandes organisations est devenue un sujet **trop important pour être laissé entre les mains de la seule force de vente**. La concurrence n'est plus seulement une offre contre une autre : c'est **un mode d'interaction client-fournisseur à l'échelle de l'entreprise** contre un autre. Il remet en cause les frontières internes et le management quantitatif et ouvre de nouveaux champs d'action à la direction.

## La décision

Créer une offre de services **unique** sur le marché fondée sur **La Fabrique De Contrats Profitables®** : un **business model innovant** qui vous procure une **avance concurrentielle** difficilement rattrapable par vos concurrents. Un **management de la génération de chiffre d'affaires** qui enclenche la multiplication des contrats **rentables** signés avec vos grands clients.



## Business intelligence

Clé de voûte de **La Fabrique De Contrats Profitables®**, la business intelligence permet de travailler vos grands clients **là où ça paiera**. Elle se focalise sur les **dynamiques des prises de décisions** propres aux grandes organisations, sur la perception de **la valeur** par le **haut niveau** et sur les **stratégies concurrentielles** spécifiques à chaque compte.

*« La Fabrique De Contrats Profitables® est **adaptable** aux spécificités de **votre entreprise** grâce à un accompagnement **sur mesure** qui intègre les efforts de productivité commerciale que vous aviez entrepris auparavant »*

*Bernard Schillès*

# TRANSFORMER UNE ENERGIE QUI PIETINE EN ACCELERATEUR DE CROISSANCE



## La Fabrique De Contrats Profitables® produit :

- Des **grands contrats gagnés**
- Des **objectifs commerciaux atteints**
- Des **clients satisfaits**

Elle est fondée sur des **pratiques**, des **méthodes** et des **outils** regroupés en trois catégories :

- **Business intelligence**
- **Management étendu**
- **Stratégie sélective**

### Management étendu

Le management étendu consiste à développer le rôle de vos managers en tant que garants d'une **distribution judicieuse des ressources** de votre entreprise dans les activités commerciales **au quotidien**. Il contribue à mettre en œuvre les **stratégies d'interactions avec les clients** en **revalorisant** chaque niveau de votre chaîne de management.

### Stratégie sélective

La stratégie sélective permet de concentrer vos ressources et votre énergie **là où ça en vaut vraiment la peine**. Elle s'appuie sur la business intelligence et **relie les différents départements** intervenant chez vos grands clients. Elle les **responsabilise** en les impliquant à **juste titre**.



« *La Fabrique De Contrats Profitables®*  
favorise l'**exécution** de votre **stratégie concurrentielle** et **fédère** vos collaborateurs  
autour de l'**intérêt supérieur** de l'entreprise »

*Bernard Schillès*



### **France**

**Corvalis**  
**15 Cité Voltaire**  
**75011 Paris**  
**Tel: + 33 6 11 42 90 55**

### **Canada**

**Corvalis Consulting Inc.**  
**3310 Packers Court**  
**Kelowna, V1W 2W3**  
**Tel: + 1 250 575 3722**

**Email: [info@corvalis.com](mailto:info@corvalis.com)**

**[www.corvalis.com](http://www.corvalis.com)**

*Bernard Schillès est membre du réseau TMSDI (Team Management Systems Development International), organisation internationale spécialisée dans l'efficacité et le leadership des équipes depuis 1980*

*Corvalis est membre du réseau IIsis, spécialisé dans le développement des entreprises de haute technologie*

*Bernard Schillès*



**CORVALIS**

Un homme, une société